

De : [Lapierre, Martin](#)
À : [Côté, Rodrigue](#)
Cc : [Frenette, Yves](#); [Chabot, Sylvie](#); [Valérie Dion](#); [Pelletier, Daniel](#); [Huard, Jean-Francois](#); [Félix-Antoine Léger](#); [Marie-Pierre Lelièvre](#); [Boulette, Anne](#)
Objet : Résumé journalier - 25 novembre 2016
Date : 25 novembre 2016 16:44:50
Pièces jointes : [Résumé journalier - 25 novembre 2016.docx](#)

Bonjour Rodrigue,

Tu trouveras ci-joint le résumé journalier du dialogue compétitif de la vérification interne.

Bonne fin de journée,

Martin

Dialogue compétitif
Résumé journalier
25 novembre 2016

Personnes présentes :

SAAQ : Karl Malenfant, Maurice Guénard, Pierre St-Pierre, Louise Savoie
SAP : Guy Cossette, Pierre Lamarre, Marc Desrochers, à distance Shady, Stéphane, Fred
Vérificateur interne : Martin Lapierre
Vérificateur externe : Félix-Antoine Léger
Avocat : Me Noémie Derôme
DGCC : Sylvie Chabot

En résumé :

La rencontre a porté sur la compréhension du portefeuille logiciel de SAP dans sa proposition. Plusieurs questions avaient comme objectif de connaître exactement certains produits offerts par SAP.

Il y a eu beaucoup de questions à propos du produit «hybris» ainsi que sur l'offre informationnelle de SAP. Il existe plusieurs produits BI chez SAP et l'équipe de la SAAQ voulait déterminer ceux qui étaient pertinents pour couvrir ses besoins.

Des discussions ont également eu lieu à propos des licences offertes «on premise» vs les services offerts en «cloud».

Il a été mentionné qu'une autre différence existe entre les propositions des alliances à propos de l'utilisation des TPV. IBM envisage d'utiliser les logiciels déjà existants à la Société, mais Deloitte entend utiliser un produit vendu par SAP «DataStream».

Faits saillants :

En ce qui concerne les inducteurs de prix pour la licence «Enterprise», Guy Cossette a indiqué que SAP était ouvert à l'idée que le prix soit fixé en fonction du nombre d'employés. Cependant, il a mentionné que les licences pourraient coûter plus cher de cette façon.

SAP a demandé à la Société qu'elle puisse octroyer le contrat à l'Alliance avec la première enveloppe soumise. Guy Cossette doute que SAP soit prêt pour le 4 janvier prochain pour une nouvelle enveloppe de prix.

Il faudra trouver une façon de s'assurer que la Société possède les licences nécessaires pour l'ensemble de son projet.